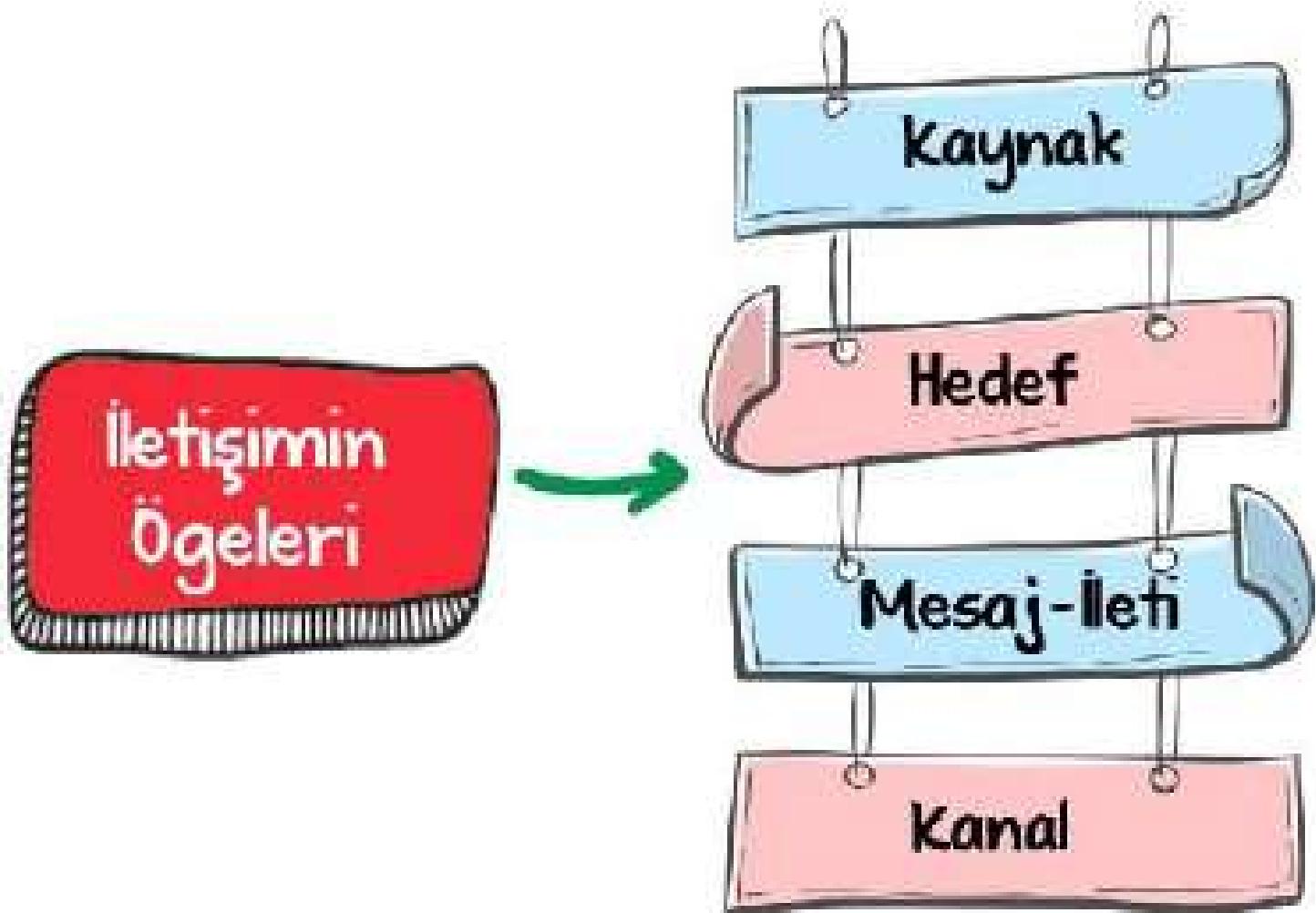


İletişim tanımları

- **İletişim** düşüncemin sözel olarak karşılıklı değiş tokusuştur.
- **İletişim**, sayesinde dünyayı anlamlı kıldığımız ve bu anlamın başkaları ile paylaştığımız insanı bir süreçtir.
- Duygu düşüncce veya bilgilerin alda gelebilecek her türlü yolla başkalarına aktarılması ve haberleşmedir.
- **İletişim**, insanların çevreyi etkileyebilme, varlığını ifade edebilme, amaçlarını gerçekleştirebilme ve gereksinimlerini karşılayabilme aracıdır.

İletişimin Öğeleri ve Süreçleri



İletişimin Öğeleri ve Süreçleri

İletişimin kaynak, hedef, mesaj-İleti ve kanal olmak üzere dört öğesi vardır. Bu öğeler **etkileşimsel iletişim modeli** ile açıklanmaktadır.

Kaynak ve hedef: Kişiler arası iletişimde kaynak mesajı gönderendir. Hedef mesajıdır, anlamlıdır ve kaynağa farklı bir mesaj gönderir.

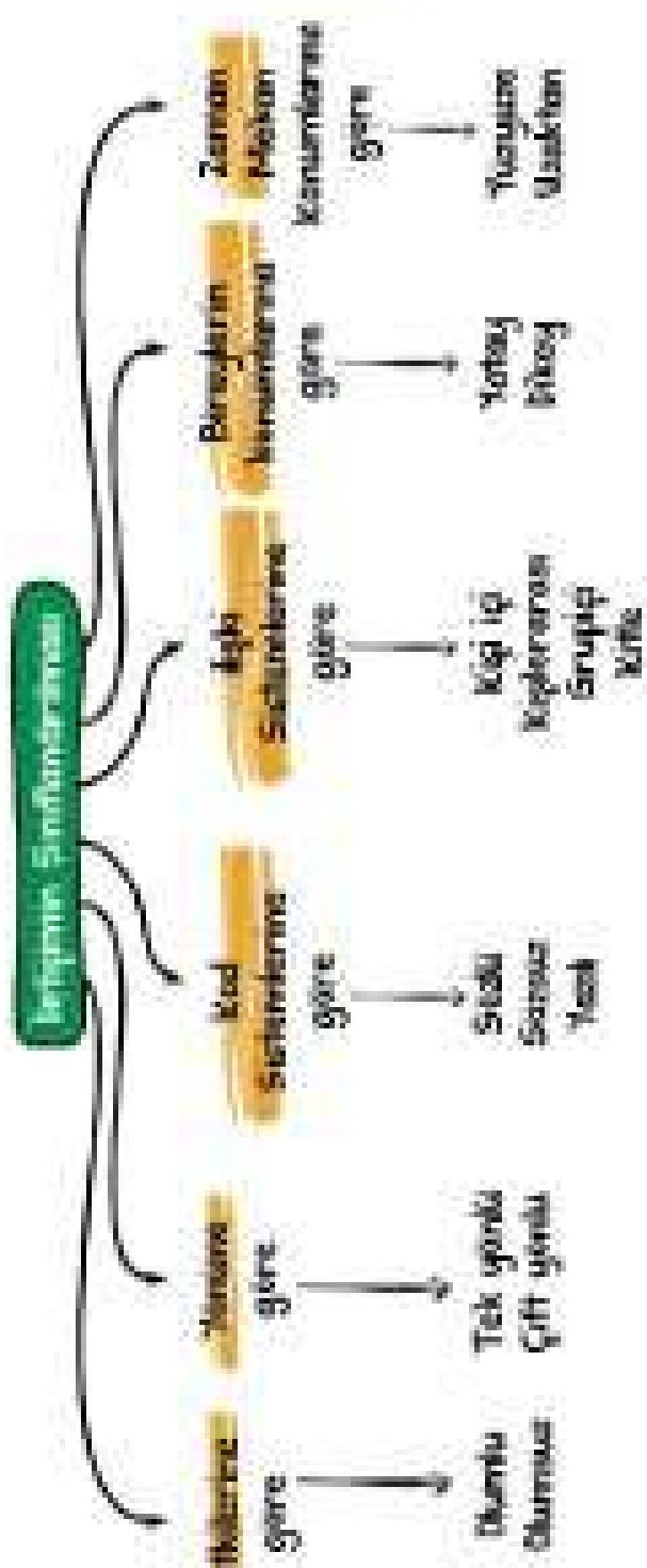
Mesaj-İleti: İletişim sürecinde hedefe iletilmek istenen her şey mesajdır. Hedeften kaynağa, kaynaktan hedefe gelen anlamlı bir mesajdır.

Kanal: İletişim sürecinde kişiler karşılıklı mesajlarını farklı yollarla iletirler. Söz, beden dili ve yazı bu yollarдан bazlarıdır. Sessiz kalma da kişiler arası iletişimde bir mesaj ve iletimi olabilir.

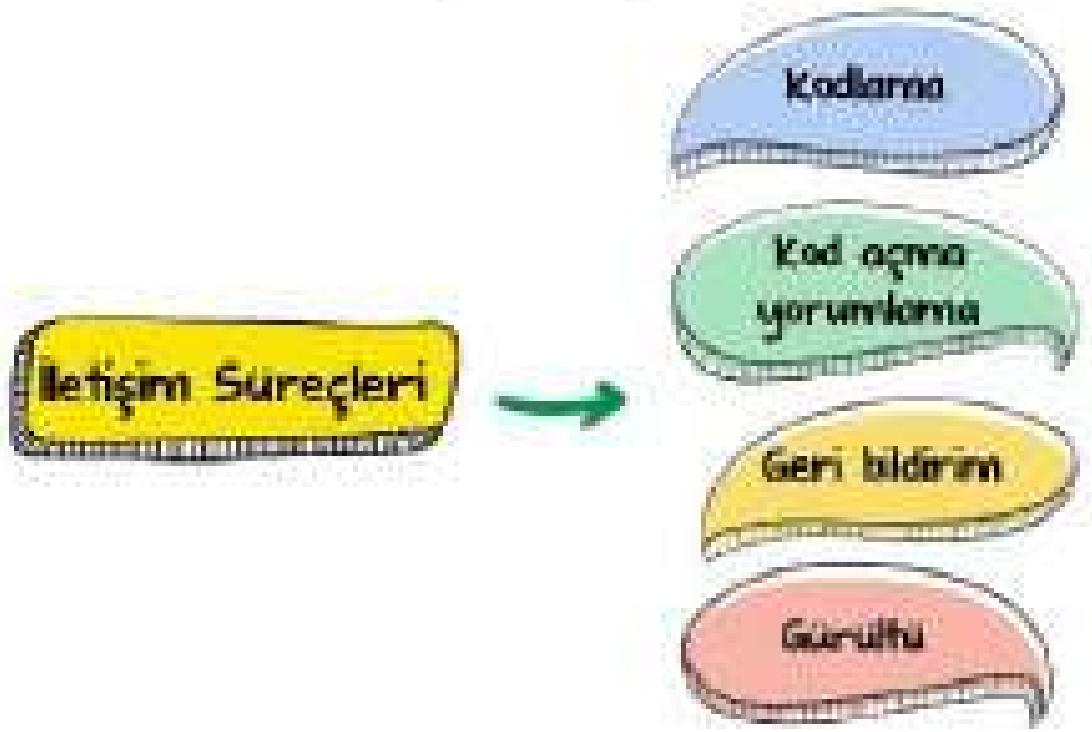
Küçüklerin İşlevleri

Küçüklerin bireysel işlevi, insansız canlılar tarafından sınırlı ve bireysel kurucu işlevlerinde sınırlılaşır. Bu işlevler, bireysel kurucu işlevler olarak da tanımlanır.

Küçüklerin Fonksiyonları



Iletişim Süreçleri



Kodlama: Mesajın işaret hâline dönüştürmesinde kullanılan simgeler ve simgeler arasındaki ilişkileri düzenleyen kuralların tümüne **kod** denir. En çok kullanlan kod sistemi dildir. Bu kodlar kültürden kulture deðişebilen öğeleri de kapsayabilir. **Kodlama** ise mesajın içeriðinin kod simgelerine dönüştürülmesidir.

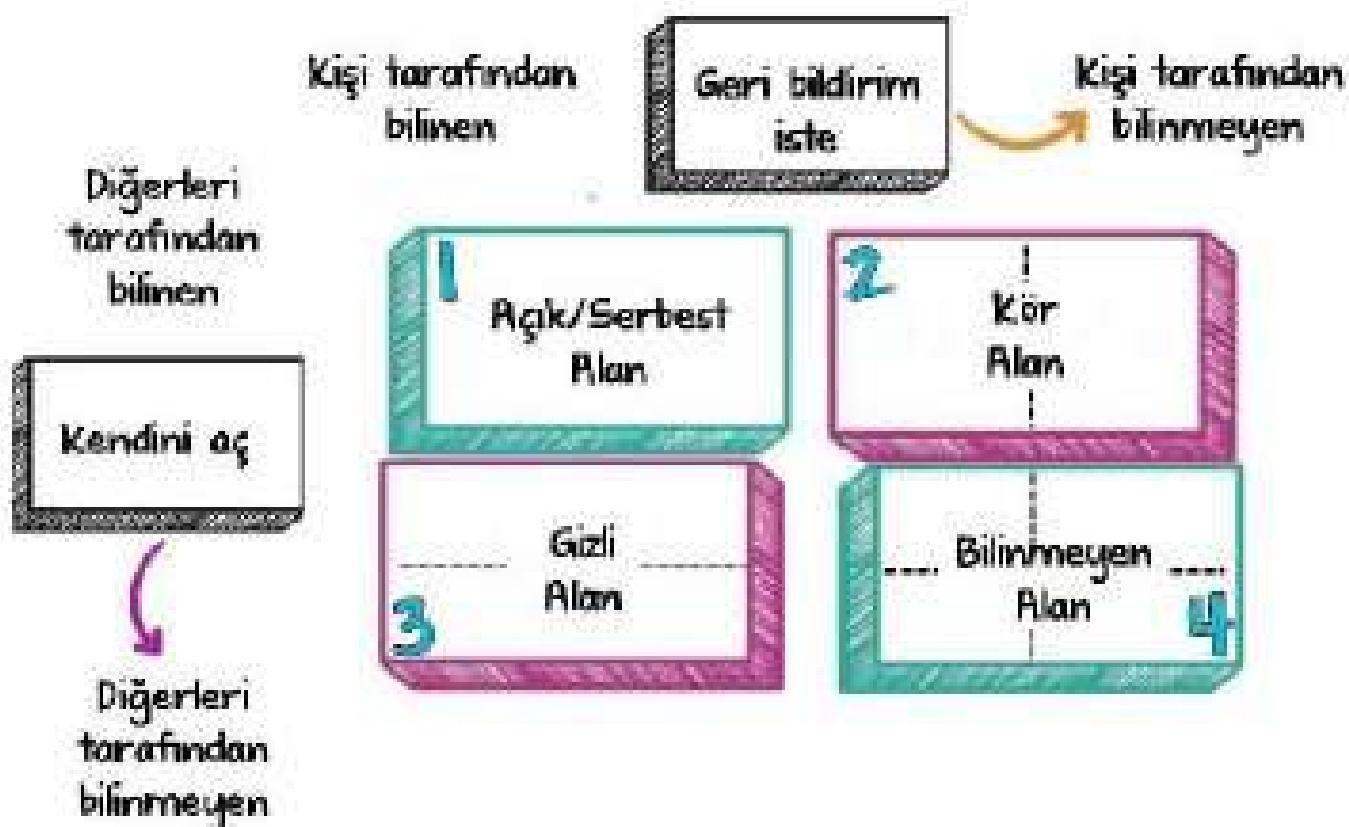
Kod açma ve yorumlama: Kod açma, kaynaktan gelen mesajın içeriðinin alınıp çözümlenmesi, anlamın anagðanmasıdır.

Geri bildirim: İletişim sürecine sistem yaklaşımı ile bakıldığında, geri bildirimin kişi araci iletişimdeki işlevi de karþılık gidip giden mesajların doğru alganıp algılanmadığını test etmektedir. Geri bildirim bir söz, jest ve mimik gibi bir beden hareketi de olabilir.

Gürültü: Kaynaktan çıkan mesajın hedef tarafından tam ve doğru olarak alınmasını etkileyen şey gürültüdür. Mesafe, ortamdaki gürültü ya da her türlü fiziksel engel gürültü olarak tanımlanabılır.

NOT

İki Amerikalı psikolog, Joseph Luft ve Harrington Ingham, 1950 yılında Johari Pencerisi Modelini geliştirmiştir.



Johari Penceresi'nin alanları

Açık alan: Kişinin kendi tarafından da başkaları tarafından da bilinen alanıdır. Bu alanda insanlar umutlarını, bekentilerini ya da korkularını çekinmeden diğer insanlarla paylaşmaktadır.

Kör alan: Bu alan başkaları tarafından bilinen ancak kişinin bilmediği alanıdır. Başkalarının bir kişi hakkında edindiği izlenimlerle ilgiliidir.

Gizli alan: Bu alan kişinin bildiği ancak başkalarının bilmediği alanıdır. Kişi, bilinçli olarak bazı yanlarını gizlemek istemektedir.

Bilinmeyen alan: Bu alan ise kişinin de başkalarının da bilmemiği, karanlık alanıdır.

Okul ortamlarında "formal" ve "informal" olmak üzere iki tip iletişim türü kullanılır.

Formal iletişim, iletişimim kademeli olarak aşağı ve yukarı yönlü hiyerarşik aktarımıdır.

Informal iletişim ise okullarda daha sık gördüğümüz kişi ve grupların tutumlarına bağlı olarak değişen ve okula dair düzensiz yaklaşımları olan bir iletişim türündür.



NOT

Türk milli eğitim sistemi içerisinde okulların yapısına bakıldığından okullarda **informal iletişimlerin** baskın olduğu görülür.

Kişiler arası iletişim ve grup içi iletişim çift yönlü bir iletişimken, kitle iletişimini tek yönlü bir iletişim

İletişim Becerileri

Beceri "kişinin yatkınlık ve öğrenime bağlı olarak bir işi başarması ve bir işlemini amaca uygun olarak sonuçlandırmaya yeteneği, maharetidir.

İletişim becerisi; kişinin kendisine ve diğerlerine saygı duyması, empati, etkin dinleme, somutlaştırma, ben diliyi kullanma, içten ve samimi olmadır.

Saygı duymak iletişimimin temelinde olan bir değerdir.

Empati diğer bir iletişim becerisi olarak tanımlanabılır.

Etkin dinleme: Dinleme, her türlü öğrenme sürecinde ve sosyal çevrede insanların karşısına çıkan, bazen farkında olarak bazen olmuyarak kullanılan bir dil becerisidir.

Dinleme, doğuştan gelen bir beceri alanı değil, dil ve anlatım dersleri bünyesinde belirli bir program çerçevesinde, sistematik şekilde geliştirilebilecek bir beceridir.

Dinleme becerisi iletişim becerisinin temelinde yer alır.

Çünkü iletişim dinleme ile başlar.

1. İşlem boyutu: Bu süreçte hem fiziksel hem de zihinsel çeşitli işlemler yapılmaktadır.

a) **Işitme:** Seslerle sözler fiziksel olarak alınarak algılanmaktadır ve beynimize iletilemektedir. Bu süreçte ses, ses telleri, ses dalgaları ve kulak yer almaktadır.

b) **Anlama:** İşitilenlere dikkat yoğunlaştırılmaktır, İgi duyulan ve gerekli görülenler seçilerek anlamlandırılmıştır.

c) **Zihinde yapılandırma:** Anlama sırasında seçilen bilgi ve düşünceler çeşitli zihinsel işlemlerden geçirilerek işlenmektedir.

2. Etkileşim boyutu: Konuşmacı ile dinleyici arasında sozlu konuşmalar, aktarılan bilgiler ve iletişimın gerçekleştirildiği ortamla gerçekleşmektedir.

a) **Fiziksel etkileşim:** Konuşmacının sesi, ses tonu, konuşma hızı, kullandığı kelimeler, beden dili, yüz ifadesi, göz teması, duruşu, jestleri, fiziksel mekan, araç-gereç, dinleme ortamı, gürültü, ışık, ısı, renk gibi durumlarla etkileşimi içermektedir.

b) **Zihinsel etkileşim:** Dinleyicinin konuşmacının düşüncelerini öğrenmesi, anlaması, kendi bilgileriyle karşılaştırmasıdır.

3. Sözlü anlama boyutu: Anlama işlemi hem süreçsel hem de etkileşimsel olarak gerçekleşmektedir.

a) **Etkileşimsel süreçte dinleyicinin özellikleri,** konuşmacının aktardıkları ve iletişimın gerçekleştirtiği ortam etkili olmaktadır.

b) **Süreçsel anlama** ise dinleme sırasında çeşitli bilgilerin alınması, zihnimizde işlenmesi ve anlamlandırılması aşamalarındaki işlemleri kapsamaktadır.

- **Takdir edici dinleme;** söylemeneden keyif almaya odaklanan dinlemedir.
- **Kapsamlı dinleme;** öğrenme ve bilgiyi hatırlamaya odaklanan dinlemedir.
- **Kritik değerlendiren dinleme;** duyguları yargılayan ya da değerlendirmeye odaklanan dinlemedir.
- **Vurgulu dinleme;** diğerlerinin duygularını anlamaya odaklanan dinlemedir.
- **Katılma dinleme;** kişiler arası iletişimde etkili dinlemenin temeli aktif katılımdır. Katılamacı dinleme, dinleyen kişinin duyduklarını tekrar etmesi, özünlemesi ve yansıtmasıdır.
- **Edigin dinleme;** dinleyen kişinin sözel geri bildirimde bulunmadığı, konuşan kişinin duygularının anlaşılmaya çalışıldığı, vereceği karara güvendiği, kişinin sorunundan kendisinin sorumlu olduğu gibi mesajlar veren destekleyici bir süreçtir.
- **Empatik dinleme;** empatik dinlemede amaç kişinin kendisini açması, duygularını daha yoğun yaşaması, kendisinde var olan çatışmaları çözmesi, kendisini kabul etmesi için cesaretlendirmektir.
- **Yargısal ve eleştirel dinleme;** etkili dinleme hem yargıcı hem de eleştireldir; açık bir zihirle, anlamanın içeriği gerektir.
- **Derinlemesine dinleme;** yüzeydeki mesajları da önemsemeyip, konuşmacının stüdö ve sözsüz mesajlarını ve binalar arasındaki tutarlılığı dikkat etmeyi, hem içerik hem de duyu mesajlarını anlamayı, konuşmacının dile getirmediği duyu ve düşüncelerini anlamaya çabaşmayı ve anlaşıkları dile getirmeyi, konuşmacının mesajlarına yanıt vermeyi içerir.

- **Cinsiyetli dillerme:** Kızının hizmetlerini alıyan tek mertemeli değildir. Kızının duygularının ve mesajlarının anlaşılmaya çalışıldığı gösterir.

- **Elin dillerme:** İkincişanın mesajının sözü ve esasını dinleyen yerine, içeriğine ve duygularına odaklanır. Kötü söyleyişleri övmektedir.

- **Özelleştirme:** İkincişanın söylemlerini takip etmeye çalışmaktadır.

İkinci dillermenin üçüncü boyutunda üç modu:

- bilgi-leplarla,
- akıcı dilçim mesajların değerlendirmesi,
- hizipsi yerini geçirmesi

İkinci dillerme bacerikleri:

- Egemenlikçi di,
- Etiket-kontrolci di,
- Kendini Tanıma-Kendini Aşma,
- Empati
- Ben di bacerikleri

Lige geliştirici di: Kızıl erkek ilişkilerde beriliği standartlarında etkilendiren bir ifade türü olarak tanımlanabilir. Bu baceri ile iletişim sürecinde, bireyin stresli hisslereine ve performanslarına vurgu yaparak, iletişim duyguları değişirken, gerginleşmesi önlenir.

Etiket-kontrolci dillerme: Etiket dillerme dilleren ligde etkisizliği duygusunun düşmesine katkı sağladığı için etkileşimde güvenle gerginleşmesine da yol açmaktadır ve przejawów duyguları dayanıklı kılmaktadır.

Kendini Tanıma-Kendini Aşma: Bu baceri bireyin kendisine ilişkin farklılığına, düşüncelerine ve duygularına yeterli duygularla ifade etmeyen ve kendi ifadesi ile kendisini ifade etmeye ve puffsızlaşmasına işaret etmektedir.

Empati: Bu baceri hizipsi kişiin sonel duygularından yola çıkarak onu anlamaya ve böylece onla şahit duygusu, duygusal vebehaviorlarının kendisine dikkatlenmesine işaret etmektedir.

Ben di: Kızının herşeyi dersim veya davranışları üzerindeki teksei söylemleri duygusal ve düşüncelerde etkileyen bir ifade terimidir. Ben di söyleyiş, gerginliği, ben ben di' sadece kızının kendisi duygularını ırkuya boyar. Ben di' kullanırken yanıtlanma, eklemme, eylemme vb. yapmaz. Ben di' ifadeleri yorum içermeyen davranışları başkaların nasıl etkilediğini söyler, comunità ifadeleri belirtir ve hissedilen duyguya işaret eder.

Dilin kullanmasına ortaya çıkan engeller

1. Emir vermek, yönlendirmek, yönetmek.

Korku ya da aktif direnç yaratır.

2. Uyarırmak, gözdağı vermek.

Gücenme, kızgınlık, isyankarlığı neden olabilir.

3. Ruhak dersi vermek.

Zorunluluk ya da suçluluk duyguları yaratır.

4. Öğüt vermek, çözüm ve öneri getirmek.

Bağımlılık ya da direnme yaratır.

5. Öğretmek, nutuk çekmek, mantıklı düşünceler önermek.

Bükemlik, nefret uyandırır.

6. Yargılamak, eleştirmek, suçlamak.

Berlik sayısını azaltır.

7. Ad takmak, alay etmek.

Genellikle karşılık vermeye iter.

8. Yorumlamak, analiz etmek, tanı koymak.

Yarış ortasında korkusuya rağmen kesişir.

9. Övmek, aynı düğündede olmak, dumlu değerlendirmeler yapmak.

Övgü yokluğu eleştiri olarak algılanabilir.

10. Avutmak, teselli etmek.

Zor görevlerde ben de aynı şeyi hissedermim.

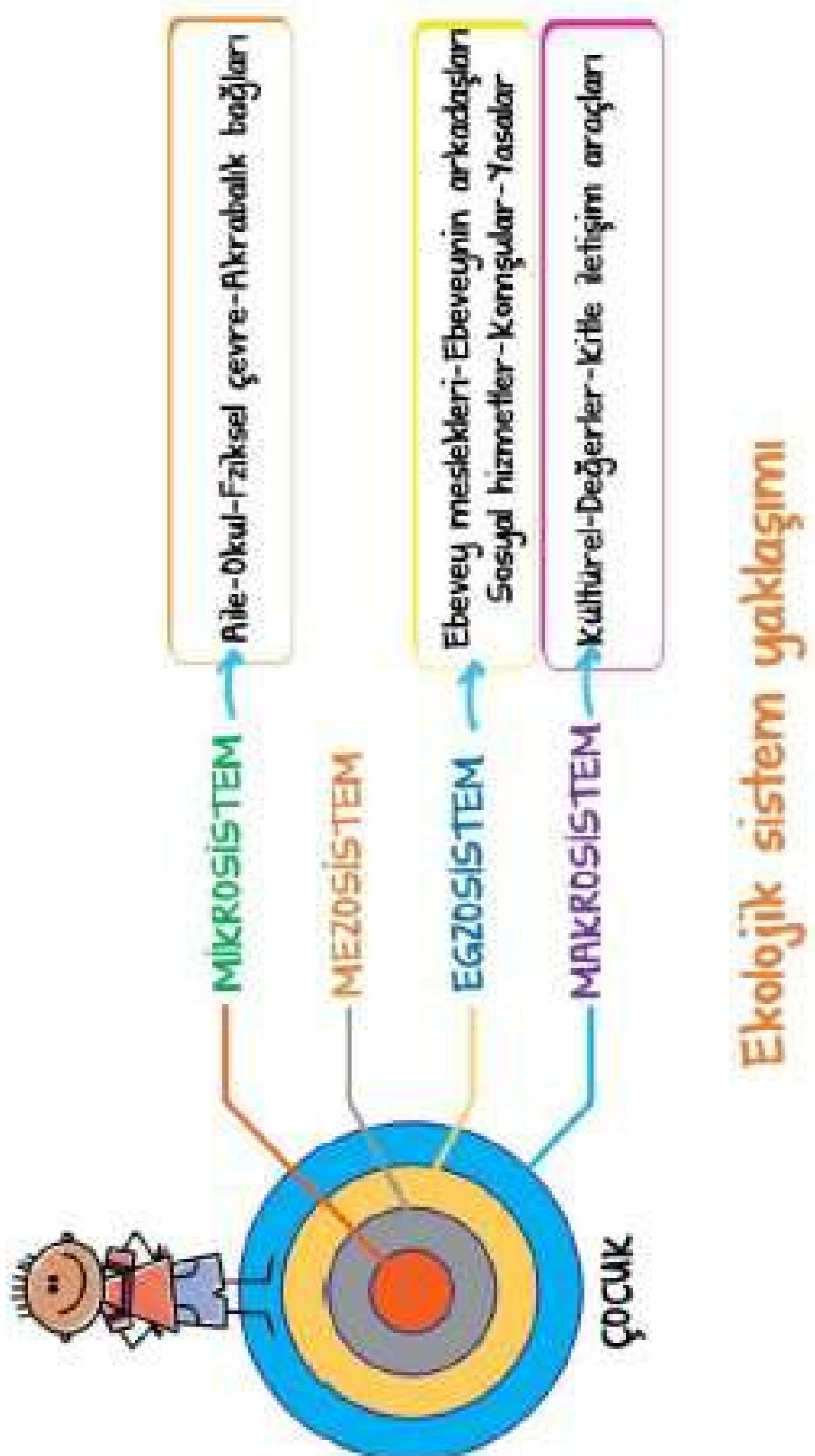
11. Sorulamak, sinirli, soruya çekmek.

Kendini köşe sıkıştırılmış hissetmesine sebep olabilir.

12. Alaya davranışmak, şakacı davranışmak, konuyu saptırmak.

Kendisi ile ilgilenmediğini, kendisine saygı duymadığını düşündürebilir.

Ekolojik sistem yaklaşımı



- **Mikrosistem**- Şu anki ortam: Ev, okul, iş yeri vb.
- **Mezzosistem**- Mikrosistemlerden oluşan sistem: Komşuluk, toplum.
- **Ekzosistem**- Doğrudan bireyi kapsamayan sosyal yapılar: Kamu kurumları, profesyonel kuruluşlar. 368
- **Makrosistem**- Kültürü kapsayan örüntüler: ekonomik ya da siyaset ideolojiler, baskın inançlar ya da basmakalip düşünceler.

Mikrosistemler, günlük yaşamda bireylerle en doğrudan ilişkili sistemlerdir. Örneğin, ev insanların çoğu için öncelikli mikrosistemdir. Okullar, dini kurumlar, akrabaları ve çalışma ortamları da mikrosistemler içerisindeindedir. Mikrosistemler insanların yüz yüze etkileşim içinde oldukları ortamlar olarak tanımlanabilir.

Mezzosistem, mikrosistemin kişisel oluşumlarını birbirine bağlayan ilişkileri ya da ağıları içermektedir.

Örnek; okul-aile iş birliğinin çocuğun akademik başarısına etkisi ya da aile-akran ilişkilerinin çocuğun ebeveyn denetimine katkısı verilebilir.

Ekzosistem: Sosyal medya, yasal mevzuat gibi bireyin gelişiminde dolaylı etkisi olan birimlerin oluşturduğu katmandır. Genel eğitim politikaları, medya ve kitle iletişim araçları bu birimlere örnek verilebilir.

Kronosistem: Önceki tüm katmanları kapsayan bu dış katman, yaşanan zaman dilimini ifade etmektedir. Örneğin, savaşlarda ve ekonomik kriz dönemlerinde suç davranışlarında artış olabilmektedir.

Pakdanel'e göre iklim çeşitleri:

- **Açık İklim:** Bu iklimin türünde, arkadaşça ilişkiler, işleri kolaylaştırıcı, katılımcılığı teşvik gibi faktörler önemlidir ve yönetici örgütte kurmayı bir liderlik önneği sergilenmektedir.
- **Üzerk (Otonom) İklim:** Bu iklimde ise, yönetici örgütte resmi ve sistenni bir iş yapmak için kendini çalışanlarından uzak tutar.
- **İdareci İklim:** Bu iklimi, yöneticinin işi kendisinin yapması, arkadaşça ilişkilerin olmaması, yazılı kurallar ve tattının edilmeyen sosyal ihtiyaçlar karakterize eder.
- **Sannî İklim:** Bu iklimde arkadaşça ilişkiler hâkimdir ve örgüt üyeleri işlerin nasıl yapılacağı konusunda görüşlerini bildirirler.
- **Babacan İklim:** Bu iklim kısmen kapalı bir iklim olup, çalışanların birlikte hareket etmediği, grup içinde bölgünmelerin olduğu ve yöneticinin sürekli kontrol edici görevinde olduğu bir iklimdir.
- **Kapalı İklim:** Yöneticinin çalışanları yönlendirmede etkili olmadığı, onların kişisel zenginlikleri ile ilgilenmediği, iş birliğinin olmadığı; grup başarısının minimum düzeyde olduğu resmi bir örgüt iklimi söz konusudur